



For additional information, please contact:

US Press Contact:

KPA Marketing & PR
Katrina Pruitt-Andrews
kpandrews@comcast.net
Tel: + 1 301 704 4087

Global Press Contacts:

Mulberry Marketing Communications
Chris Klopper
cklopper@mulberrymc.com
Tel: +44 20 7928 7676

Paul Manser
pmanser@mulberrymc.com
+613 9626 2423

EZYield 与 Compass Edge 建立伙伴关系提供自动化分销管理方案 携手掌握大中华地区迅猛发展机遇 将为此区带来支持中文的渠道管理解决方案 *Fuzionlink*

美国佛罗里达州奥兰多（2011 年 9 月 6 日） - 酒店分销管理及连接解决方案的全球领导厂商 EZYield 宣布，Compass Edge 成为该公司在中国大陆的最新转销商及渠道销售伙伴，两家公司将合作为中国市场带来支持中文的渠道管理系统，该系统与超过 650 个在线旅行社及第三方网站连接，中国被视为全球增长最为迅速的酒店市场，预计其规模到 2012 年时将达到接近 80 亿美元，EZYield 与 Compass Edge 的合作将协助中国酒店业面向世界其它地区。

对本地酒店经营者而言，管理数量日益增多的在线旅行社是一项复杂的、从未做过、而且十分耗时的工作。区域及独立经营的酒店借助所有最重要的预订网站的力量开展业务，他们需要一个快捷及万无一失的方法确保其价格在所有分销渠道中均为一致。EZYield 的 [Fuzionlink](#) 是第一个支持中文的渠道管理解决方案，它可以协助中国的酒店通过一个易于使用、基于 web 的应用程序，与无限数量的第三方网站连通。

[EZYield](#) 亚太及中东地区董事总经理 Kevin Looney 表示：“中国的酒店业在国际及本地旅客的驱动下发展蓬勃，然而当地市场的竞争也非常激烈，因此本地酒店经营者必需力争取得最多的预订业务。与我们联手合作的 Compass Edge 是一家广受业界尊重的技术及酒店营销公司，它非常熟悉酒店的需要、网上消费行为模式及这区域的酒店预订趋势，同时与当地文化丝丝入扣。”

Compass Edge 是一家区域性服务供应商，为亚太地区的独立经营酒店提供范围广泛的技术解决方案、在线工具和营销服务。Compass Edge 采用顾问咨询的服务方式，它与酒店客户紧密合作，携手找出其电子分销和营销策略的弱点，然后提供相应的解决方案，令它们在市场上脱颖而出，最后业务得以提高。Compass Edge 具备在中国提供本地语言的销售及支持服务的能力，使得它们别具优势。

Compass Edge 总监 Chantel Choa 表示：“中国酒店业需要一个得到本地支持服务的分销解决方案，我们与 EZYield 向当地市场提供 Fuzionlink 渠道管理方案，使得区域与独立的酒店也可以得到世界成熟市场的领先品牌酒店所采用的相同技术。”

EZYield 公司

EZYield 成立于 2002 年，是全球领先的酒店分销管理和连接解决方案供应商。EZYield 通过简化多个系统和预订渠道的连接，协助酒店最大程度地提高效率和增加收入，它易于使用、基于 web 的 Fuzion Hospitality Suite 的特点包括整合的酒店预订支持、专有的 web 预订引擎以及业界最值得信赖的渠道管理解决方案。EZYield 全情投入为客户提供优质的服务、配合卓越的系统性能、高安全度保证的 PCI 第 1 级认证、系统集成和云计算的丰富经验，以及涵盖超过 650 个网站的强大的分销网络，EZYield 为酒店经营者提供无后顾之忧的分销支持。目前该公司有 4,000 多名客户，遍布全球 96 个国家。同时 EZYield 在美洲、亚太和欧洲都设有区域办事处，为该地区的客户提供专业的服务。欲了解更多信息，请访问 www.ezyield.com。

Compass Edge 公司

Compass Edge 是一家咨询导向的服务供应商，它根据大中华地区酒店客户的不同需要，为它们提供出类拔萃厂商的产品及服务，其目标是协助酒店辨识它们电子分销和营销策略的缺失环节，从而为它们提供合适的解决方案，以便能够在全球市场竞争。要了解更多信息，请访问 www.compass-edge.com。